

Din roadmap för grossiståret 2026

Så skapar du en effektiv, skalbar
grossistverksamhet med Microsoft
Dynamics 365 Business Central



Introduktion

Vad du lär dig i denna guiden

Grossistbranschen står inför ett tempo som få verksamheter tidigare upplevt. Digitalisering, ökade leveranskrav, prispress och förändrade köpbeteenden gör att gamla arbetssätt snabbt tappas konkurrenskraft. För att lyckas 2026 räcker det inte att arbeta hårdare – det krävs bättre struktur, bättre system och bättre beslutsunderlag.

De grossister som blir vinnare är inte nödvändigtvis störst. De är de som har kontroll på sin data, sina processer och sin lönsamhet – och kan agera snabbt när marknaden förändras.

Den här guiden visar hur du bygger den kontrollen.

Vi går igenom hur Microsoft Dynamics 365 Business Central kan fungera som den centrala plattformen i en modern grossistverksamhet, och hur rätt arbetssätt skapar effektivare lager, smartare inköp och mer lönsam försäljning.

Innehåll

Grossistbranschen 2026 – nya spelregler

ERP som konkurrensfördel

Full kontroll på lager och logistik

Smartare inköp och prognosstyrning

Effektiv försäljning och orderflöde

Lönsamhet i realtid

Digitalisering som tillväxtstrategi

Nästa steg: din roadmap framåt

KAPITEL 1

Grossistbranschen 2026

Nya spelregler



KAPITEL 2

ERP som konkurrensfördel

Business Central som motor



KAPITEL 3

Full kontroll på lager och logistik

Lagerstyrning är hjärtat i varje
grossistverksamhet



Med Business Central får du:

Realtidslager

Alla transaktioner uppdateras direkt.

Du ser exakt:

- vad som finns i lager
- vad som är reserverat
- vad som är på väg in
- vad som är på väg ut

Det minskar risken för felplock, restorder och panikinköp.

Avancerad lagerstruktur

Systemet hanterar:

- flera lagerplatser
- zoner och hyllplatser
- batch- och serienummer
- FIFO/LIFO-principer

Perfekt för grossister med komplex logistik.

Automatiserad påfyllnad

Business Central analyserar historik och efterfrågan för att föreslå optimala beställningsnivåer.

Resultatet:

- minskat överlager
- färre bristsituationer
- bättre kapitalanvändning

KAPITEL 4

Smartare inköp

Från magkänsla till
prognosstyrning



KAPITEL 5

Effektiv försäljning och orderflöde

Ett gemensamt flöde



KAPITEL 6

Lönsamhet i realtid

Se var din vinst är



KAPITEL 7

Digitalisering som tillväxtstrategi

Ett system som tar er framåt



Varför arbeta med Microsoft

Microsoft erbjuder en säker, skalbar och framtidssäker plattform som används av organisationer världen över. Med inbyggd säkerhet på företagsnivå, kontinuerliga uppdateringar och global infrastruktur skapas en stabil grund för verksamhetskritiska processer.

Flexibiliteten i Microsofts ekosystem gör det möjligt att anpassa lösningar efter verksamhetens behov – och att växa utan att byta plattform. Dynamics 365, Microsoft 365, Azure och Power Platform arbetar sömlöst tillsammans och skapar ett sammanhängande digitalt landskap.

Genom att dra nytta av AI och automatisering direkt i arbetsflöden kan organisationer arbeta smartare, fatta bättre beslut och frigöra tid för värdeskapande arbete. Microsofts ekosystem gör att innovation inte blir ett sidoprojekt – utan en naturlig del av vardagen.

Att välja Microsoft handlar inte bara om teknik. Det handlar om att bygga en långsiktig plattform för utveckling, säkerhet och konkurrenskraft.





Varför arbeta med NAB

Med över 20 års erfarenhet av Microsofts affärlösningar kombinerar NAB teknisk spetskompetens med djup förståelse för hur verksamheter faktiskt fungerar. Vi är specialister på Business Central, Dynamics 365 och Power Platform och arbetar dagligen i komplexa miljöer där krav på skalbarhet, integration och förändringsledning är höga.

Vårt fokus ligger inte på systemen i sig – utan på affärsprocesserna de ska stödja. Vi hjälper organisationer att förenkla, effektivisera och framtidssäkra sina arbetssätt, så att tekniken blir ett verktyg för tillväxt snarare än ett hinder.

Med en bevisad leveransförmåga i både nationella och internationella projekt är NAB en partner som tar ansvar hela vägen – från strategi och implementation till vidareutveckling och långsiktigt värdeskapande.

Vi arbetar som en strategisk partner, inte bara som leverantör. Det innebär att vi utmanar, rådgör och växer tillsammans med våra kunder, med målet att skapa hållbara lösningar som ger affärsnytta över tid.

Redo att arbeta smartare, inte hårdare?

Hör av dig till oss – vi gör det enkelt att komma igång, och möjligheterna är större än du tror.

